

DIRECTEUR DU DÉVELOPPEMENT (F/H)

SPORTCARRIERE

CDI

BOULOGNE-BILLANCOURT (92)

PRISE DE POSTE: ASAP

RÉMUNÉRATION: À LA HAUTEUR DE VOS
COMPÉTENCES (FIXE + VARIABLE +
AVANTAGES)



Chez **Sportcarrière**, notre mission est d'identifier la personne idéale qui participera à l'écriture des nouveaux chapitres de nos clients. C'est pourquoi chez nous, vous ne trouverez que des récits passionnants qui ne demandent qu'à être racontés. Cela fait 18 ans que nous rapprochons des passionnés qui se comprennent, et que nous donnons du sens au recrutement. Dix-huit ans que nous écrivons notre propre histoire pour vous aider à écrire la plus importante... la vôtre.

1er cabinet de recrutement et de conseil créé en Europe dans le secteur du Sport et de l'Entertainment, nous avons également développé notre propre média pour proposer des contenus utiles, communiquer et valoriser les offres d'emploi, découvrir les entreprises et des expertises de l'intérieur.

Nous rejoindre, c'est vous impliquer au plus près de votre passion en exerçant votre métier et en développant régulièrement vos compétences. C'est aussi rejoindre une entreprise à taille humaine, qui lance des projets tous les mois, et qui grandit à vive allure !

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons un(e) Directeur(trice) du développement spécialisé(e) sur les secteurs Entertainment et Sport avec un fort tropisme Entertainment et Culture.

Missions & Responsabilités Principales

- Vous définissez la stratégie commerciale, bâtissez et délivrez les objectifs du P&L dans une logique de très forte croissance rentable ;
- Vous assurez la fidélisation des clients stratégiques ;
- Vous poursuivez le développement de notre activité Entertainment, notamment sur les sujets spectacles vivants, culture et gaming ;
- Vous consolidez notre position de leader sur le marché du Sport, en générant des leads et en identifiant des opportunités de croissance ;
- Rattaché directement au CEO et de manière fonctionnelle au Directeur conseil stratégie, vous assurez un reporting régulier de votre activité.

Profil:

- De formation supérieure, vous disposez d'une expérience en développement, partenariats et/ou relations publiques réussie d'un minimum de 5 ans, idéalement dans le monde de l'Entertainment ;
- Passionné(e) par le développement et la relation clients, vous avez un relationnel fluide ;
- De nature curieuse et doté d'une culture générale riche, vous aimez vous adresser à tous les publics.

Ce que vous pouvez attendre de nous:

- Vous serez accueilli(e) par nos managers qui vous donneront toutes les clés et les leviers pour prendre votre envol ;
- Un cadre bienveillant et épanouissant ;
- Des locaux modernes à l'image de notre univers, où il fait bon vivre, rythmés par l'actualité de nos clients et notre environnement ;
- Vous vivrez de près les événements de nos clients, de vos clients...